

# Ordentliche Generalversammlung 2024

Zürich, 17. April 2024

# Genehmigung des Lageberichts, der Jahresrechnung und der Konzernrechnung 2023

Die in der Präsentation enthaltenen Informationen über den Geschäftsverlauf der Bystronic Gruppe haben lediglich zusammenfassenden Charakter. Massgebend sind die in den Geschäftsberichten 2022 und 2023 der Bystronic AG veröffentlichten Informationen sowie die Informationen auf der Website www.bystronic.com.

Obwohl bei der Erstellung dieser Präsentation mit grösstmöglicher Sorgfalt vorgegangen wurde, übernimmt Bystronic keine Gewähr für deren Vollständigkeit und Richtigkeit. Soweit nicht anders angegeben, beruhen die Zahlen auf den Geschäftsberichten 2022 und 2023 der Bystronic AG.

Diese Präsentation enthält auch zukunftsgerichtete Aussagen, die mit Unsicherheiten und Risiken behaftet sind. Die tatsächlichen zukünftigen Ergebnisse können erheblich von den in diesen Aussagen enthaltenen oder implizierten Ergebnissen abweichen. Einige dieser Unsicherheiten und Risiken hängen mit Faktoren zusammen, die ausserhalb der Möglichkeiten von Bystronic AG liegen, diese zu kontrollieren oder präzise vorherzusagen, wie insbesondere zukünftige Marktbedingungen, Währungsschwankungen oder das Verhalten anderer Marktteilnehmer, Zulieferer und Transportunternehmen sowie mögliche Auswirkungen des Krieges in der Ukraine und der damit verbundenen Sanktionen sowie etwaiger Gegenmassnahmen. Die Leser/innen werden darauf hingewiesen, dass sie sich nicht auf zukunftsgerichtete Aussagen verlassen sollten, da sich diese nur auf das Datum der heutigen Generalversammlung beziehen. Bystronic lehnt jede Absicht oder Verpflichtung ab, zukunftsgerichtete Aussagen zu aktualisieren oder zu revidieren, sei es aufgrund neuer Informationen, zukünftiger Ereignisse oder anderer Faktoren.

# CHF 930.1 Mio.

**Nettoumsatz** 

Nettoumsatz sinkt um 8.4% - vor allem aufgrund des starken Schweizer Frankens



## CHF 54.4 Mio.

**Betriebsergebnis (EBIT)** 

EBIT-Marge von 5.8% vs. 4.7% in 2022



### CHF 41.9 Mio.

**Jahresergebnis** 

Gegenüber CHF 36.6 Mio in 2022



# CHF 794.0 Mio.

Auftragseingang

Rückgang von 21.4% (-15.9% zu konstanten Wechselkursen)



# 14.2%

**RONOA** 

Rendite auf durchschnittlichen betrieblichen Nettoaktiven auf Vorjahresniveau (2022: 15.1%)



# CHF 348.8 Mio.

Flüssige Mittel und Wertschriften

Starke Bilanz mit einer Eigenkapitalquote von 71%





### Highlights aus unseren Märkten



### Europa

Verschiedene Kundenanlässe und -reisen anstelle von Messen



**China** Erfolgreiche Kunden-Events

Schneidprozess auf Basis von gemischten Gasen

Firmensitzes und **Experience Center** 

### Wir sind bei der Umsetzung unserer Strategie auf Kurs



# **Systeme**

Kompakte neue
Biegemaschine für jede
Produktionshalle – neue
Zusatzoptionen für höhere
Geschwindigkeit und
Automatisierung



Lancierung der neuen ByBend Star 120

### Service

 Investitionen zahlen sich aus: starkes Umsatzwachstum von 12%¹ bei gleicher Anzahl Service-Techniker



Service Talent Development Program 2023

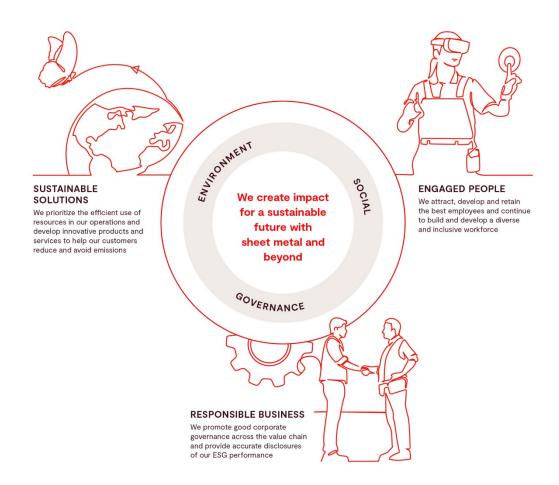
# Software & solutions

- Erfolgreiches Smart Factory Projekt mit VDL
- Organisation an den 3 Standorten weiter gestärkt – über 100 Spezialisten



Marketingkampagnen für Software

### Wir haben uns erstmals Mittelfristziele für den Bereich Nachhaltigkeit gesetzt



#### **Unsere ESG-Ziele bis 2030**

1. **42**% weniger Scope–1und –2-Kohlenstoff-Emissionen







2. 25% weniger Scope–3-Emissionen



5 EDUDER

OVALITY



8 DECENTIVE



10 SERVICES INEQUALITIES







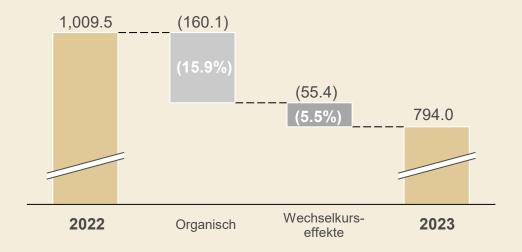


- 3. 20% weniger Abfall
- 4. 25% Frauen in Führungspositionen
- 5. Branchenführend bei der Arbeitssicherheit (TRI 1 ≤ 0.8)

### Starker Schweizer Franken reduziert Auftragseingang und Umsatz

### Auftragseingang

in CHF Mio.



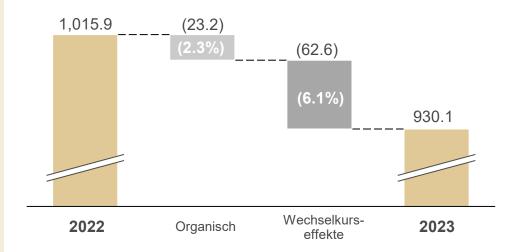
### ... ein schwieriges Wirtschaftsumfeld



- Geopolitische Unsicherheiten
- Hohe Inflation
- Gestiegene Zinsen

#### **Umsatz**

in CHF Mio.



### ... Entwicklung in den Regionen



- Gutes Umsatzwachstum in der Region Americas dank hohem Auftragsbestand und lokaler Präsenz
- Rückläufiger Umsatz in den anderen Regionen



#### Schwaches Marktumfeld

- Zurückhaltende Investitionstätigkeit von Kunden
- Starker Schweizer Franken gegenüber wichtigen Währungen
- Tieferes Wachstum im Service-Geschäft



### Effekte auf den Betriebsgewinn

- Negative Effekte aus tieferen Volumen, höhere Lohnkosten
- Kosten-Optimierungsprogramm, um Profitabilität zu verbessern
- Einmalkosten aufgrund des Kosten-Optimierungsprogramms



### Zusammenfassung

Aufgrund des gegenüber dem Vorjahr niedrigeren Auftragsbestands, den tiefer als erwarteten Umsätzen seit Jahresbeginn sowie den Einmalkosten im Rahmen des Kosten-Optimierungs-Programms erwartet Bystronic im ersten Halbjahr einen Verlust. Im Verlauf des Jahres rechnet Bystronic mit einer Verbesserung, doch ist der Zeitpunkt der Erholung abhängig von der Entwicklung des aktuell herausfordernden Marktumfelds.